

Fabio Cibello

Il Coach dei Venditori

sede di lavoro: Milano - Pavia - Skype

lingua di lavoro: italiano

linkedin: <https://linkedin.com/in/fabiocibello>



PROFILO PROFESSIONALE

o In sintesi

Miglior venditore nel 2006, 2007 e 2009, e Top Salesman c/o importanti multinazionali americane ed europee, Fabio Cibello si occupa dal 2011 di Mental Coaching e di Psicologia della Vendita. Si è formato con i migliori Coach al mondo come Brian Tracy, Tony Robbins, Jeffrey Gitomer, Richard Bandler e Brendon Burchard ed è il **Mental Coach** e **Sales Trainer** di accreditati imprenditori e professionisti di aziende come Tom Tom, Gattai, Allianz Bank, Fineco, Intesa San Paolo, Basf, MetLife e Azimut. **L'approccio di Fabio** è diretto, pragmatico e, soprattutto, empirico. Infatti, tutto ciò che dice e condivide è frutto della sua personale esperienza di vendita maturata sul campo in oltre 15 anni. La sua filosofia è: "Fammi vedere che fai quello che insegni" e, per questo motivo, ha scelto di mettere a disposizione solo ciò che conosce, ha fatto e continua a fare con successo.

Top Skills: **Psicologia della Vendita, Customer Experience e Personal Branding.**

o Esperienze professionali principali (15+ anni di vendita)

Key Account & Sales Manager c/o Multinazionali, Sales Trainer di Confcommercio, Sales Partner di Brian Tracy, Coaching Partner Università Bocconi, Sales Coach di accreditati professionisti di aziende come Tom Tom, Gattai, Allianz Bank, Fineco, Intesa San Paolo, Basf, MetLife e Azimut.

STUDI e CERTIFICAZIONI

Sales Management (SDA Bocconi) - Master in Coaching (Success Unlimited Network)
Professionista Certificato in PNL (Society of NLP) - TLR Expert Academy (Brendon Burchard).

CON CHI LAVORO

Venditori, Liberi Professionisti e Imprenditori. Ti alleno a fare estrema chiarezza e a **sviluppare strategie vincenti che ti permettano di vendere e di promuoverti** in modo semplice, rapido e costante. Sviluppo inoltre progetti annuali per reti commerciali di piccole e medie dimensioni.

SLOGAN

VENDI con passione, **MIGLIORA** te stesso e i risultati dei tuoi Clienti, e **ISPIRA** la vita degli altri.